

Entrepreneurship Academy for Dentists Ead

DOCENTES

Francisco Santana Toro MSc.

Bioquímico de la **Pontificia Universidad Católica de Chile**, Magíster en Biotecnología, Docente del Diplomado en Rejuvenecimiento Facial en Odontoestomatología, Ozonoterapia y Tratamientos Combinados de la **Universidad del Desarrollo**.

Paola Andrea Rojas Hurtado

Bioquímica de la **Pontificia Universidad Católica de Valparaíso**, Magíster en Dirección de Instituciones de Salud de la **Universidad Mayor**

LUGAR DE CELEBRACIÓN : Manuel Montt 367 Providencia
ORGANIZA : REPSI CAPACITACION
CARGA ACADÉMICA : 8 horas cronológicas de 09:00 a 18:00
FECHA : 06 de Julio del 2019
VALOR : \$ 150.000
FORMAS DE PAGO : Contado - 2 Cheques

CONOCIMIENTOS A ADQUIRIR COMO ALUMNO

En un mercado cada vez más competitivo, es clave generar nuevos servicios y modelos de negocios, pero siempre con el menor riesgo posible. Como alumno de este programa conocerás y aprenderás a aplicar los principios y metodologías que te ayudarán a tomar mejores decisiones en tus próximos proyectos, de forma de maximizar las opciones de éxito.

| | |
|----------------------|---|
| Público destinatario | Odontólogos y otros profesionales de la salud interesados en iniciar nuevos proyectos |
| Duración | 8 horas cronológicas |

DESCRIPCIÓN DEL CURSO

Este es un programa teórico-práctico, en el que se detallan los principios y herramientas fundamentales al momento de poner en marcha un nuevo proyecto. La estructura del curso está basada en la revisión y aplicación de estas herramientas en casos reales, imprimiéndole a este programa, un carácter principalmente práctico y adaptado a la realidad del profesional de la salud.

OBJETIVOS

Lograr comprender la forma en que una idea se transforma en proyecto, de forma de poder llevarlo a cabo en el mundo real, teniendo un claro entendimiento de cómo empujar las propias ideas y construir las conexiones iniciales con otros emprendedores, aumentando las posibilidades de éxito de los propios proyectos. Al término del curso, los y las participantes estarán en condiciones de:

1. Diseñar, evaluar y probar las hipótesis clave para la correcta implementación de su proyecto.
2. Identificar los potenciales costos ocultos de su plan e incorporarlos en el proyecto.
3. Construir un plan de sustentabilidad para su proyecto.
4. Reconocer y manejar los factores críticos de fracaso.
5. Conocer regulaciones en el campo de las Terapias Celulares que puedan impactar en el desarrollo de las ideas.

CONTENIDOS

Módulo 1: Relator a Cargo: Francisco Santana T.

- Ejercicio de Innovación - Los estudiantes trabajarán en grupos para competir en un ejercicio de Innovación
- En la Innovación - ¿Por qué llevar tu proyecto desde una idea a la realidad?
- Dando el salto - Presenta modelos de negocios, valora una nueva empresa y reduce la incertidumbre
- Definiendo el problema - ¿Qué problema de la vida real estás resolviendo?
- Introducción Elevator Pitches v1.0 - Aprende cómo describir tu solución breve y efectivamente
- Propiedad Intelectual - Visión general de la Propiedad Intelectual
- Elevator Pitches v2.0 - Entrega y recibe feedback de tu pitch
- Validación de Mercado: Desde el Laboratorio al Mercado - ¿Cómo identificar tu producto, cliente y camino hacia el mercado?
- Validación de Mercado: Llamadas a clientes - ¿Cómo identificar tus clientes objetivo y validar cualquier suposición crítica respecto a ellos?
- Validación del Negocio - ¿Cómo definir claramente un modelo de ingresos para tu solución y validar cualquier suposición crítica?
- Validación Técnica - ¿Cómo describir los atributos técnicos de tu solución y validar cualquier suposición crítica?
- Tiempo para el Proyecto: Ejercicio - Incertezas clave / Identificación de Clientes / Preparación Encuesta / Llamar

Módulo 2: Relator a Cargo: Francisco Santana

- Elevator Pitches v3.0 - Entrega y recibe feedback de tu pitch
- Netstorming - Mapea tu red
- El equipo, hito y recursos - Piensa en el mejor camino para llevar tus ideas a mercado, determina los próximos pasos e hitos, construye tu equipo y recursos necesarios
- Eligiendo la ruta / Revisión de herramientas para dar el salto - Explora los posibles caminos para colocar tu empresa en el mercado
- Reconociendo Costos Ocultos - Cuando lo obvio se esconde
- Factores Críticos de Fracaso - Cuales con y cómo los manejamos
- Cinco cosas clave para hacer después del taller

Módulo 3: Relatora a Cargo: Paola Rojas Hurtado

Terapias celulares: “Regulación Actual y Futura”

- Definición de terapias celulares y sus aplicaciones
- Regulación
- Importancia de la regulación para el clínico y el paciente
-

METODOLOGÍA

La modalidad de este curso es presencial y consta de dos recursos clave, la entrega de contenidos por parte del tutor y la activa participación de los alumnos, donde aplican los contenidos revisados a través de actividades organizadas donde practican los conocimientos adquiridos.

El tutor acompaña y guía este proceso de aprendizaje y entrega retroalimentación de las actividades con la finalidad de que los participantes cumplan los objetivos del curso, de tal manera que si el dominio de

las herramientas es mejorable, los participantes pueden iterar hasta evidenciar dominio de las habilidades trabajadas.

Se combinarán diferentes metodologías:

- **Exposiciones docentes:** Las exposiciones de los contenidos se realizarán en clases presenciales, aportando relaciones conceptuales de los elementos trabajados así como ejemplos concretos que ayuden a los estudiantes a establecer un conocimiento significativo sobre los mismos.
- **Trabajos individuales y en equipo:** Los estudiantes resolverán en equipo e individualmente situaciones problema o ejercicios que supongan un avance en su conocimiento haciendo uso de todos aquellos elementos y recursos que se pongan a su disposición.

DOCENTE

Francisco Santana, MSc.

Bioquímico de la Pontificia Universidad Católica de Chile, Magíster en Biotecnología, Docente del Diplomado en Rejuvenecimiento Facial en Odontostomatología, Ozonoterapia y Tratamientos Combinados de la Universidad del Desarrollo.

Como docente del Diplomado en Rejuvenecimiento, el cual reúne profesionales que buscan diversificar los servicios para sus pacientes, Francisco ha identificado interés en desarrollar herramientas que les permitan rentabilizar estos conocimientos, pero hasta la fecha no existen entrenamientos en emprendimiento orientados específicamente a las actividades propias del área de la salud y estética.

Emprendedor desde los 23 años, durante su tesis de postgrado inventó una vacuna para salmones, hoy licenciada a Novartis, previo a dedicarse a comercializar invenciones de otros investigadores en empresas de todo el mundo durante un año, hasta que consolida su empresa que durante 10 años fue la cuna de varios otros emprendimientos del área de la salud, diagnóstico y tecnología, siempre compatibilizando sus actividades con otra de sus pasiones, la academia, participando como relator en diversos programas, en temáticas que van desde el uso Propiedad Intelectual, hasta Células Madre.

Hoy es líder en la promoción de patentes del área biotecnológica de 15 Universidades y Centros de Investigación, además de ser CTO de una iniciativa de alcance mundial.

Habiendo complementado su experiencia profesional con entrenamientos en emprendimiento en la Universidad del Desarrollo y en UC-Davis, California, busca transmitir su experiencia en este taller teórico-práctico, orientado principalmente a profesionales de la salud.

Paola Andrea Rojas Hurtado

Bioquímica de la Pontificia Universidad Católica de Valparaíso, Magíster en Dirección de Instituciones de Salud de la Universidad Mayor

Actualmente Directora Técnica de la empresa Labin Chile S.A, empresa ligada a la importación y distribución de dispositivos médicos de uso In vitro para el ámbito clínico.

Además ha desarrollado proyectos independientes como investigadora, tales como:

-Proyecto Corfo Bienes Públicos Estratégicos para la competitividad 18BPE-93924 cuyo mandante es el Instituto de Salud Pública, bajo el título: Desarrollo de una plataforma con bases científicas y tecnológicas para la producción de las normas de buenas prácticas, control de calidad, regulación y certificación de los procesos de elaboración y aplicación clínica de productos celulares.

-Proyecto Corfo Contratos tecnológicos 18COTE-98085, título: Desarrollo y validación de una herramienta para determinar contexto genómico y su aplicación como pronóstico de progresión tumoral.

-Proyecto Corfo Voucher de Innovación para empresas de mujeres 18VIPM-92599, título: Caracterización de la composición cuantitativa de factores tróficos derivados de los cultivos celulares como base para el desarrollo de una matriz cosmética.

-Asesora en el proyecto FIC-15-47, Innovación de Terapia Transfusional y tisular, IDI 30421626, del Hospital Base de Valdivia.